



Wir freuen uns auf Sie im Herzen von Wiesbaden!

Habel, Pohlig & Partner Vermögensverwaltung gehört bundesweit zu den führenden banken-unabhängigen Vermögensverwaltern. Unsere Kunden sind Privatanleger, mittelständische Unternehmen sowie institutionelle Investoren und Stiftungen. Mit großem Erfolg betreuen wir unsere anspruchsvolle Klientel seit mehr als 25 Jahren: persönlich, individuell und unabhängig. Enge Verbundenheit mit unseren Kunden, Innovationsfähigkeit und ein persönlicher Stil prägen unsere moderne Unternehmenskultur.

Wir legen viel Wert auf unser erstklassiges Betriebsklima und auf gute, motivierte und nachhaltige Zusammenarbeit im Team. Uns zeichnen hierbei unsere offene Kommunikation und flachen Hierarchien aus.

Als Unterstützung unseres Teams **am Standort Wiesbaden** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## **Sales Manager (m/w/d) für den Bereich Fondsvertrieb**

in Vollzeit/Teilzeit (unbefristet)

### **Was Sie erwartet:**

- **Vermarktung und Vertrieb** – Sie vermarkten zielgerichtet unsere Publikumsfonds mit Fokus auf externe Vertriebsnetzwerke (Unabhängige Finanzberater (IFA), Maklerpools, Banken), sowie Dachfonds und Family Offices. Hierbei können Sie auf eine spannende und breit diversifizierte Produktpalette zurückgreifen.
- **Akquise & Kundennetzwerk** – Sie bauen mit Unterstützung des Teams Ihr eigenes Netzwerk auf und bewirtschaften und veredeln die bereits bestehende Kontakte. Hierfür planen bzw. führen Sie eigene Vertriebsaktivitäten durch und wirken bei der Entwicklung und Pflege von Marketingaktivitäten mit.
- **Austausch** – Als wertvolles Teammitglied mit erfahrenen Kollegen (und auch mit Partnergesellschaften), können Sie im täglichen Umgang Ihre Best-Practices erweitern und übernehmen vom ersten Tag an Verantwortung. Insbesondere das vor Ort sitzende Portfoliomanagement wird Sie dabei unterstützen.

### Was Sie auszeichnet:

- Ihre Bank- oder kaufmännische Berufsausbildung oder ein wirtschaftswissenschaftliches oder bankspezifisches Studium haben Sie bereits erfolgreich abgeschlossen.
- Sie verfügen im optimalen Fall über erste Erfahrung im Vertrieb mit Fokus auf den Finanzbereich und möchten Ihr Netzwerk stetig ausbauen.
- Sie verfügen über eine positive Ausstrahlung und sehr gute Kommunikationsfähigkeiten.
- Sie zeichnen sich durch eine selbstständige, vorausschauende und mitdenkende Arbeitsweise sowie großes Engagement und Interesse aus.

### Was wir Ihnen bieten:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit leistungsorientiertem Gehalt (attraktive variable Komponente)
- Option auf einen Firmen PKW
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Persönliche Entwicklungsmöglichkeiten und finanzierte Weiterbildungsmöglichkeiten
- Einen modernen Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitszeiten und der Möglichkeit auf Homeoffice
- Ein solides und sicheres Unternehmen mit mehr als 25-jähriger Erfolgsgeschichte
- Ein kollegiales, offenes Unternehmensklima und regelmäßige Firmenevents

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Lebenslauf und unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:



Habel, Pohlig & Partner - Vermögensverwaltung  
Geschäftsführung Andreas Hauser  
Sonnenberger Straße 14  
65193 Wiesbaden  
Tel. 0611 /999 66 34  
[hauser@hpp-vermoegensverwaltung.de](mailto:hauser@hpp-vermoegensverwaltung.de)  
[www.hpp-vermoegensverwaltung.de](http://www.hpp-vermoegensverwaltung.de)



HABEL, POHLIG & PARTNER  
Vermögensverwaltung

Hier finden Sie unsere Hinweise zum Datenschutz.

<https://www.hpp-vermoegensverwaltung.de/datenschutz/>

